

*Lorsque l'aventure de ces lettres aux vulnérables a débuté, j'ai reçu un message encourageant de notre ami Pierre-Alain Masson qui m'a beaucoup touché. Il me remerciait pour la démarche et me transmettait, par la même occasion, un texte magnifique de Jean d'Ormesson qui s'intitule « Le Train de ma vie ». Je me fais un plaisir de vous le soumettre car je n'aurai pas trouvé meilleure conclusion à cette période où vous avez été tous très présents dans mes pensées, dans ma vie :*

**« Le train de ma vie »**

**A la naissance, on monte dans le train et on rencontre nos Parents.  
On croit qu'ils voyageront toujours avec nous.  
Pourtant, à une station, nos Parents descendront du train, nous laissant seuls continuer le voyage.  
Au fur et à mesure que le temps passe, d'autres personnes montent dans le train.  
Et elles seront importantes : notre fratrie, nos amis, nos enfants, même l'amour de notre vie.  
Beaucoup démissionneront (même éventuellement l'amour de notre vie), et laisseront un vide plus ou moins grand.  
D'autres seront si discrets qu'on ne réalisera pas qu'ils ont quitté leurs sièges.  
Ce voyage en train sera plein de joies, de peines, d'attentes, de bonjours, d'au-revoir et d'adieux.  
Le succès est d'avoir de bonnes relations avec tous les passagers pourvu qu'on donne le meilleur de nous-mêmes  
On ne sait pas à quelle station nous descendrons, donc vivons heureux, aimons et pardonnons.  
Il est important de le faire car lorsque nous descendrons du train, nous ne devons laisser que de beaux souvenirs à ceux qui continueront leur voyage.  
Soyons heureux avec ce que nous avons et remercions le ciel de ce voyage fantastique.  
Aussi, merci d'être un des passagers de mon train.  
Et si je dois descendre à la prochaine station, je suis content d'avoir fait un bout de chemin avec vous.  
Je veux dire à chaque personne qui lira ce texte que je vous remercie d'être dans ma vie et de voyager dans mon train.**

**Pour conclure, je donne la parole à :**

**Clément Cafaro, Opticien à Clarens :** *Il exploite deux adresses commerciales à Clarens et La Sarraz, sous la raison « Arte Vista » dans les 4 domaines suivants : Optique – Horlogerie – Bijouterie – Acoustique (l'optique représente les ¾ du volume d'affaires).*

En guise de préambule, je peux affirmer que l'on vient de vivre une expérience dont peu de gens ont retenu l'enseignement qui devait déboucher logiquement sur une modification de nos comportements. Au lieu de cela, tout le monde adopte la politique de l'autruche. C'est vrai, il s'est bien passé quelque chose, nous ne pouvons pas le nier, nous avons été quelque peu ébranlés mais dans le fond la normalité a vite repris son petit bonhomme de chemin....

Pour ce qui est de mes enseignes, nous avons été fermés dès le début des mesures du CF, en ne pouvant intervenir que pour des cas d'urgences. J'ai dû mettre en RHT mes 3 employés et une apprentie ; quant à moi, je n'avais droit, au début, à aucune indemnité... Par la suite, nos autorités ont quelque peu modifié leurs règles et j'ai bénéficié, en fait, de 2 mois de RHT. Cette indemnité correspond à une infime participation aux frais de fonctionnement mais de loin pas à la contrepartie cotisée historiquement... Cela a eu pour conséquence que mon activité a été décuplée afin de pouvoir faire bénéficier un employé au RHT. Ce jonglage est bientôt clos et nous espérons pouvoir reprendre le plein emploi d'ici fin juin.

Je dois avouer qu'il est de plus en plus difficile d'exister pour les petits commerces en relation avec les grosses pointures du marché de l'optique qui ont axé leur commercialisation sur des rabais conséquents pour le matériel uniquement alors que l'optique doit être avant tout liée à la compétence et le savoir-faire de l'opticien de métier, sans oublier le bouche-à-oreille de notre fidèle clientèle. Nous allons continuer à prouver notre place dans ce marché concurrentiel et comme je le rappelle souvent à mes clients en parlant de l'avenir : « La vie est trop courte pour se permettre le luxe de ne pas voir les beautés qu'elle nous offre alors voyez clair et surtout prenez bien soin de vous !

**Philippe Détraz, administrateur de Cofideco SA Agence immobilière à Vevey :** *Bien que s'approchant de la branche des « vulnérables », Philippe garde toujours un œil avisé dans l'activité de la promotion immobilière. Nous profitons de cette ultime opportunité pour donner la parole à un personnage issu d'une famille qui a profondément marqué le marché de la Riviera vaudoise.*

Après plus de 25 ans de management avec mon frère Jean-François, nous avons réorganisé notre group et changé de cap en 2007, en vendant notamment notre département gérance. Ensuite en 2012 un département immobilier est reconstitué avec un service de gérance de nos propres immeubles dans l'optique d'un « Family Office » lié exclusivement à la branche.

Tout en restant en appuis au département gérance placé sous la responsabilité de ma nièce Pauline Fahrni, je me suis orienté plutôt vers le domaine de la promotion, la transformation et la rénovation lourde d'immeubles sur l'ensemble de la Riviera avec quelques opérations ponctuelles notamment sur La Côte, sous le chapeau de Cofideco Immobilier SA et également à titre personnel. Dans ce secteur spécifique, où la patience est la mère des vertus, nous avons été peu touchés par la crise si ce n'est qu'un léger retard dans la réalisation de certains objets. Nous avons pu garder le team de 4 personnes sur 5 en activité notamment en télétravail (une seule a bénéficié des RHT). De plus, dans le cadre familial mon neveu Olivier Fahrni (époux de Pauline et bientôt intronisé à notre Club) a développé une société TransaXia courtage immobilier qui complète nos activités.

Parallèlement à cette activité qui me passionne, je me suis découvert une nouvelle vocation au travers de mes différents voyages qui m'ont permis, à ce jour, de découvrir plus de 110 pays. Au-delà de l'aspect touristique, je me suis intéressé également aux autochtones en découvrant leurs besoins dans les domaines hospitaliers et scolaires. C'est surtout valable pour des pays en voie de développement comme le Burkina Faso, la Colombie ou plus récemment Haïti. Avec quelques amis suisses, nous avons pu réaliser certaines opérations caritatives dans le domaine humanitaire et social.

**Raymond Roch, administrateur de la société Roch SA – Maçonnerie et béton armé à Chailly : Avec ce dernier contact, la boucle est bouclée et de façon particulière puisque notre ami Raymond et en train de passer le témoin à son fils Samuel. C'est pour moi un symbole très fort d'un regard résolument tourné vers l'avenir !**

Dès la mise en place des directives de nos autorités fédérales, nous avons cessé notre activité et bénéficié des RHT pour l'ensemble du team (5 ouvriers/1 apprenti) et nous-deux ceci pendant seulement deux semaines. En effet, nous avons pu reprendre rapidement notre activité en respectant les normes sanitaires mises en place. Nous avons plutôt évolué avec des travaux de rénovations et d'aménagements extérieurs dans l'attente de certains dossiers en cours d'autorisation de construire. Je confirme également que le refus du PGA n'est pas la meilleure nouvelle pour l'ensemble de notre secteur. Compte tenu de notre structure, nous sommes moins impactés par les frais de fonctionnement et l'exercice en cours devrait se situer dans les normes historiques. Après des études de conducteur de chantiers à Fribourg et 5 ans d'expérience dans le Grisoni & Zaugg, mon fils a rejoint l'entreprise familiale en 2018, ce qui m'a permis de m'orienter plutôt sur les chantiers où je fonctionne comme contremaître en quelque sorte. Samuel ayant pris la responsabilité de la partie technique et administrative. Il est en train de passer ses examens de MF ce qui me réjouit et me permettra d'aborder bientôt l'âge de la retraite en toute sérénité. Mon père avait créé l'entreprise dans les '50, je l'ai reprise dans les années '80 et Samuel assumera sa pérennité.

**NB : Merci aux ex-vulnérables de bien vouloir noter la date du MA 25.08.20 pour notre sortie d'été organisée par Victor et Pierre, vous recevrez prochainement toutes les infos utiles.**

En vieillissant ma  
vue baisse.  
J'ai donc opté pour  
des verres progressifs

